

Relation clients

[Cette formation est accessible aux travailleurs d'ESAT]

Les ESAT sont en contact régulier avec les clients au travers des prestations qu'ils proposent ou de la vente de leurs produits.

Il est donc nécessaire de professionnaliser les pratiques des travailleurs d'ESAT vis-à-vis de leurs clients.

Objectifs

A l'issue de cette formation, le stagiaire sera en mesure de :

- D'avoir une posture professionnelle adaptée (vocabulaire, tenue, geste, juste distance avec client)
- De présenter son environnement de travail (prestations, milieu protégé...)
- D'optimiser la fidélisation des clients

Public

- Travailleurs d'ESAT

Pré-requis

- Aucun

Nombre de stagiaires

- 8 personnes maximum

Durée

- 7 heures (1 journée)

Méthodes et moyens pédagogiques

- Apports théoriques, vidéos
- Jeux de rôle

Evaluation des acquis

- QCM individuel

Contenu de la formation

Les relations avec ses clients et/ou prospect :

- Vocabulaire adapté
- Posture professionnelle
- Savoir-être
- L'explication de son travail

La fidélisation des clients :

- Connaissance des produits, des activités & ou prestations proposées
- Collecte des données clients

Intervenant(s)

Sophie FONTAYNE

Monitrice d'atelier en ESAT à l'Adapei des Pyrénées-Atlantiques en atelier « ventes-expéditions », Titre de technicien supérieur du commerce, expériences professionnelles dans la vente

Tarifs

- Individuel : nous consulter
- Groupe: 1300€

Dates

- 21/05/2026

Modalités et délais d'accès

- Sur inscription, nous contacter

Lieux :

- Dans nos locaux
- Ou à l'Esat St Pee – 4 impasse Michel Cazaux- 64400 OLORON
- Ou dans vos locaux

Accès aux personnes en situation de handicap

Pour toute précision sur cette formation, contacter notre référent handicap (coordonnées bas de page)